

أموال
Amwal
المالية financial

شركاؤك في النجاح

كلمة رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي

بسم الله والصلاة والسلام على رسول الله (صلى الله عليه وسلم), يسعدنا في أموال أن نقدم لكم في هذا الكتيب نبذة عن رؤيتنا ورسالتنا وقيمتنا في العمل وكذلك لمحة عن خدماتنا المهنية التي نفخر بتقديمها بعملائنا والتي حققنا بها من خلالها قصص نجاح نفخر بها, حيث ساهمنا في تحقيق أهداف عملائنا ورضاهم, مما مكننا من بناء علاقات مثمرة وطويلة الأمد معهم .

إن أولوياتنا هي خدمة عملائنا بأفضل طريقة وبأعلى قيمة تحقق أهدافهم, فنجاح عملائنا هو نجاحنا, لذلك نحرص على تكريس كافة جهودنا للعمل معهم بروح الفريق الواحد لتحقيق أهدافنا المشتركة, من خلال فريق عمل مؤهل واحترافي يعمل بمعايير عالمية وبهوية محلية يعكس فهم الصورة الواقعية لبيئة الأعمال في المملكة العربية السعودية والمنطقة بالإضافة إلى تميزه بخبرة عملية في فهم احتياجات العملاء وتقديم الخدمات التي تلبى تطلعاتهم.

إن الخبرات المتراكمة التي يمتلكها فريق العمل في أموال وقصص النجاح التي حققها منذ تأسيس الشركة هي رأس مالنا الحقيقي والدافع الذي يمنحنا القوة لتحقيق مزيد من النجاحات مع عملائنا الحاليين والمستقبليين.

وفي خضم التحديات يكبر طموحنا وتتعدد فرصنا ويبرز دورنا لمساعدة عملائنا على اقتناص الفرص التي تناسبهم لتعزيز مكانتهم ونموهم بأفضل مستوى, ونتشرف في أموال بأن نكون دائما شركاءكم الدائمين في النجاح, أمليين أن تجدوا مجموعة الحلول والاستشارات والخدمات المتميزة التي تحقق أهدافكم وأهدافنا.

مع خالص تحياتي وتقديري

محمود أحمد السيد

رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي

من نحن

أموال المالية هي شركة ذات مسؤولية محدودة أجنبية رائدة ومتخصصة في تقديم الخدمات والمشورة المالية للقطاع الخاص والعام، تم تأسيسها عام 2006، وتحمل الرقم الموحد للمنشأة (7001520183) والسجل التجاري رقم (1010226453) الصادر من الرياض بتاريخ 29 ذو القعدة 1427، ويبلغ رأس مال الشركة (5,000,000) ريال سعودي. تعمل الشركة في نشاطي الترتيب والمشورة في الأوراق المالية بموجب ترخيص من هيئة السوق المالية رقم (06032-30) الصادر بالقرار رقم 2-197-2006 بتاريخ (05 اغسطس 2006) وتم البدء بمزاولة النشاط بتاريخ (02 يونيو 2007) بموجب قرار الهيئة رقم هـ/ت/491، ولدى الشركة مجموعة من الخصائص تميزها وهي:

- ترخيص هيئة السوق المالية في مجالي الترتيب والمشورة منذ عام 2006 الذي يؤكد الالتزام بأفضل الممارسات المهنية.
- خبرة تمتد لأكثر من 17 عام في السوق السعودي.
- نخبة من المستشارين من ذوي الخبرات العالمية والعلمية والعملية.
- مجموعة متكاملة من الخدمات المالية في مجالي الترتيب والمشورة بما يلبي احتياجات وتطلعات العملاء ويحقق أهدافهم.
- قاعدة مختارة ومتميزة من العملاء تربطها بهم علاقات طويلة الأمد مبنية على المهنة والثقة المتبادلة.
- المرونة والأفق الواسع لمواكبة المتغيرات المحلية والدولية في انجاز الأعمال والتواصل مع العملاء.



الرسالة

تقديم خدمات الترتيب والمشورة المالية بأعلى مستويات النزاهة والثقة والجودة والإبداع والتفوق والاحترافية والشفافية والاهتمام لتحقيق أفضل النتائج لعملائنا وبناء علاقات وثيقة وشراكات طويلة الأمد معهم بما يحقق أهدافهم ومصالحنا المشتركة.



الرؤية

أن نكون الخيار الأول لترتيب عمليات الاندماج والاستحواذ والطرح / الإدراج في السوق المالية والمشورة المالية في المملكة العربية السعودية

القيم

الثقة

الثقة هي مفتاحنا لتعزيز مصداقيتنا ومكانتنا لدى عملائنا، وتكوين علاقات طويلة الأمد معهم

الجودة

الجودة لتقديم خدماتنا بما يوازي مثيلاتها في الشركات العالمية ويشرف عليها كبار المهنيين في الشركة وتحظى بمتابعة أعلى المناصب الإدارية بما يضمن تقديم أفضل قيمة مضافة لعملائنا.

الاحترافية

الاحترافية في عملنا تتوازي مع الثقة الكبيرة التي يمنحها لنا عملاؤنا، مما يدفعنا للالتزام بأعلى مستويات الاحترافية والمهنية التي تمكننا من تقديم أفضل النتائج لعملائنا.

الشفافية

الشفافية هي أبرز ملامح علاقتنا مع عملائنا، شركائنا، موظفينا، وقناعتنا بأهمية بناء علاقات طويلة الأمد معهم تجعلنا نتفانى في العمل والحرص على التعامل بأعلى مستويات الوضوح والشفافية.

الاهتمام

الاهتمام بعملائنا هو محور تركيزنا ونحرص على التواصل معهم أينما وجدوا ونسعى لإرضائهم من خلال التواصل البناء والخدمات التي ترتقي لتطلعاتهم وتتجاوزها.

الإبداع

الإبداع في تقديم حلول وأفكار مبتكرة ترتقي لتطلعات عملائنا من خلال الخدمات التي نقدمها، ونحرص على تطوير ذلك بشكل مستمر في ظل عالم المال الذي يعتبر التطوير أهم سماته.

التفوق

التفوق هو شعار فريق عمل أموال الذي يعتبر دعامة راسخة في عملنا تقوم على الخبرة وروح الفريق الواحد مع عملائنا والتي تميز تاريخنا لتحقيق الأهداف المنشودة

النزاهة

النزاهة تمثل الأساس المتين لعملنا وممارساتنا والتي لا نتنازل عنها تحت أية ظروف أو ضغوط، ولا نساوم بها مع أي طرف أو جهة أو لأي سبب كان.



استراتيجية الشركة

تعتمد استراتيجية أموال على

- تنوع الخدمات وتطويرها
- الالتزام بتحقيق ما نعد به عملائنا
- فريق عمل ذو خبرة وكفاءة ونزاهة عالية
- الشراكة مع العملاء كفريق عمل واحد



خدماتنا المالية

تقدم أموال مجموعة متكاملة من الخدمات المالية المتميزه لعملائها وتوفر حزمة متنوعة من الحلول المالية التي تجمع بين المهنية وابتكار والتي تتماشى مع تطلعات العملاء مما جعلها من الشركات الرائدة في سوق الخدمات المالية.

الطرح والادراج في سوق الموازية (نمو)

لدى أموال الكفاءة والخبرة لتأهيل الشركات للطرح والإدراج في السوق الموازية (نمو)، وتعتمد منهجية الشركة على مراحل وكما يلي:

● الدراسة التشخيصية

سيتم خلال الدراسة التشخيصية تحليل وتقييم الوضع التنظيمي والإداري والمالي للشركة بهدف الوقوف والتعرف على نقاط الضعف والقوة والعمل على تأهيلها داخلياً بشكل يتناسب مع متطلبات إدراجها في سوق الأسهم الموازية - نمو. ويشمل ذلك الحوكمة والجوانب الإدارية والتنظيمية، والجوانب المالية والقانونية والنظامية.

● استكمال متطلبات التأهيل

سيتم متابعة تنفيذ الحلول والتوصيات الناتجة عن الدراسة التشخيصية بهدف تأهيل الشركة داخلياً وفقاً لمتطلبات الطرح/ الإدراج في السوق المالية مثل متطلبات الحوكمة، والتنظيم الإداري والجوانب المالية واستكمال المتطلبات القانونية والنظامية والمتعلقة بالشركة أو الشركاء.

● التقييم المالي

سيتم القيام بالتقييم المالي للتوصل إلى القيمة العادلة لحقوق الملكية في الشركة باستخدام مجموعة من طرق التقييم المتعارف عليها حسب ملاءمتها لنشاط الشركة ووضعها المالي. للقيام بعملية التقييم سيتم تحليل القوائم المالية للشركة محل التقييم للسنوات الخمسة الماضية إضافة للموازنة التقديرية للأعوام الخمس القادمة.

● إعداد مستندات الطرح/ الإدراج

سيتم إعداد ملف الطرح/ الإدراج حسب متطلبات الهيئة الواردة في لائحة طرح الأوراق المالية والالتزامات المستمرة وكذلك قواعد الإدراج الصادرة عن مجموعة تداول السعودية. حيث سيشمل ذلك إعداد نشرة الإصدار/ مستند التسجيل بما يتناسب مع استراتيجية الطرح/ الإدراج التي يتبناها العميل واستكمال جميع المستندات المطلوبة للملف وتقديمه للحصول على موافقة الهيئة وتداول للطرح/ الإدراج.

● إدارة عملية الطرح/ الإدراج

بعد الحصول على موافقة الهيئة وتداول على طلب الطرح/ إدراج الأسهم في السوق الموازية - نمو سيتم إدارة عملية الطرح/ الإدراج واستكمال إجراءات تسجيل الأسهم للبدء بالتداول بحيث ينتهي يكتمل عملنا كمستشار مالي في أول يوم تداول للسهم في السوق.



ترتيب عمليات الاندماج والاستحواذ

نساعد المستثمرين وأصحاب القرار في تحديد أولوياتهم واحتياجاتهم فيما يخص عمليات الاندماج والاستحواذ سواء لترتيب الاستحواذات والاستثمارات للمستثمرين (Buy-Side) أو ترتيب دخول المستثمرين (Sell-Side) من خلال ما يلي:

● تحديد خيارات وأولويات الاندماج والاستحواذ

يتم تحديد خيارات وأولويات الاندماج والاستحواذ بناء على الاجتماع بالعميل والعصف الذهني لتقييم الخيارات المتاحة والتي تحقق أهداف العميل بأفضل طريقة وبكفاءة وفعالية. ويشمل ذلك إما خيارات الاستثمار وأهم معالم الصفقة للاستحواذات أو خيارات التخارج وإدخال مستثمرين

● التواصل مع المستثمرين المحتملين

الاعتماد على علاقاتنا في قطاع الأعمال للتواصل مع المستثمرين المستهدفين للفرصة الاستثمارية سواء من عملاء أموال أو جهات أخرى يتم استهدافها بشكل محدد حسب معطيات الفرصة الاستثمارية والصفقة المستهدفة بما يحقق أهداف عملنا ويلبي تطلعاتهم

● إعداد المستندات والتحليلات المالية

نقوم بإعداد الوصف الترويجي (Teaser) ومذكرة المعلومات (Information Memorandum) وتجهيز غرفة المعلومات الافتراضية (Virtual Data room) وتحليل معلومات الفرصة الاستثمارية لتقديم المشورة لعملائنا فيما يتعلق بقيمة الصفقة وشروطها التجارية.

● تقديم المشورة للتفاوض

نقدم الدعم والمشورة لعملائنا للتفاوض على أفضل قيمة وشروط للصفقة بما يحقق أهدافهم. كما ونساعدهم في إيجاد حلول مبتكرة لتجاوز نقاط الخلاف في التفاوض بما يسهل تنفيذ الصفقة بصورة سلسة من خلال إضفاء أجواء إيجابية خلال مراحل التفاوض



الطرح الخاص والترويج للمشاريع

تشتمل عملية الطرح والترويج على العديد من العمليات والمهام ومنها:

● إعداد مذكرة الطرح الخاص

إعداد مذكرة الطرح الخاص وكافة المستندات الأخرى التي يتطلبها الطرح واللوائح التنظيمية للحصول على الموافقات النظامية المطلوبة.

● الحصول على الموافقات المطلوبة

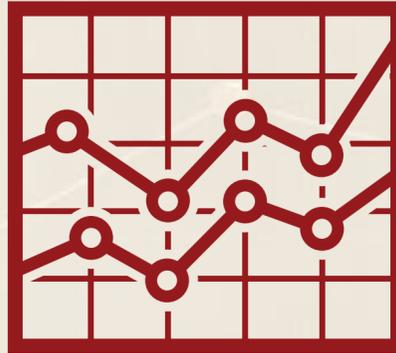
تجهيز المستندات المطلوبة والتقدم إلى هيئة السوق المالية للحصول على الموافقات المطلوبة قبل البدء بتنفيذ الطرح الخاص وعرض الفرص الاستثمارية على المستثمرين المستهدفين.

● ترويج الطرح للمستثمرين

ترويج الطرح بما في ذلك إعطاء المشورة للعملاء أثناء فترة التفاوض.

● إدارة الطرح لإنهائه بنجاح

التواصل مع المستثمرين المستهدفين وعرض الفرصة عليهم واستقبال طلبات الاستثمار وتجميعها لحين اكتمال الطرح بنجاح.



تقييم المالية الشركات

يغطي نطاق الأعمال للتقييم المالي لحقوق الملكية الجوانب التالية:

● الحصول على البيانات المطلوبة

لقيام بأعمال التقييم المالي للوصول إلى القيمة العادلة لحقوق الملكية يتم الاعتماد على المستندات والبيانات التي يتم تزويدنا بها من قبل العميل عن الشركة، وتشمل القوائم المالية للسنوات الماضية للشركة، إضافة إلى القوائم الداخلية حتى تاريخ بدء التقييم، مؤشرات الأداء خلال السنوات الخمس الماضية، توزيع الإيرادات ومصادرها وتطورها، الهيكل التنظيمي وتوزيع القوى البشرية، التراخيص والوثائق الرسمية لممارسة العمل، أي بيانات أخرى قد تتطلبها أعمال التقييم المالي.

● الدراسة المالية

تغطي الدراسة المالية تحليل الأداء المالي للشركة محل التقييم خلال الفترة الماضية، تحليل القوائم المالية الرئيسية وربحيتها خلال الفترة الماضية وتحليل أهم مؤشرات المالية، تحليل خطة الشركة والتفديرات المالية للسنوات الخمس القادمة بم فيها الموازنة التقديرية للأعوام الخمس القادمة، متضمنة حساب الأرباح والخسائر المتوقعة، المركز المالي التقديري، قائمة التدفقات النقدية المتوقعة.

● التقييم بطرق التقييم المختلفة

ستم الاعتماد على مجموعة من طرق التقييم المتعارف عليها بغرض التعرف على القيمة العادلة لحقوق الملكية في الشركة، وذلك بحسب وملاءمتها للنشاط وطبيعة الشركة محل التقييم، تشمل الطرق التي يتم استخدامها طريقة مضاعف الربحية (P/E)، طريقة مضاعف القيمة الدفترية (P/B)، القيمة الدفترية المعدلة (Adjusted Book Value)، التدفقات النقدية المخصومة (Discounted Cash Flow)، أي طرق أخرى مناسبة لوضع الشركات محل التقييم.

● إعداد تقرير التقييم المالي

يتم إعداد تقرير التقييم المالي للشركة محل التقييم، والذي يشمل نبذة عن الأداء المالي التاريخي للشركة، نتائج الدراسة المالية متضمنة الافتراضات ومصادرها التي تم استخدامها لإعداد التنبؤات للقوائم المالية والتدفقات النقدية المستقبلية للشركة، ملخص طرق التقييم الملائمة لوضع الشركة والمنهج المتبع لكل منها، تحديد القيمة العادلة لحقوق الملكية في الشركة حسب طرق التقييم المختلفة، النتائج والتوصيات للتقييم المالي. كما يتم استعراض ومناقشة نتائج التقييم المالي مع العميل



دراسات الجدوى (للمشاريع الجديدة والتوسعات)

يتم إعداد دراسة جدوى اقتصادية للتعرف على الجدوى الاقتصادية للمشروع من خلال ما يلي:

● دراسة السوق

يتم إعداد دراسة السوق لتوضيح الوصف العام للمشروع ومبرراته وأهدافه وتحليل أهم العوامل المؤثرة في الطلب الحالية والمتوقعة على خدمات المشروع. ودراسة طبيعة وظروف المنافسة الحالية، وتحديد أهم المزايا التنافسية التي ينبغي تقديمها للحصول على الإيرادات المتوقعة خلال الخمس سنوات القادمة. إضافة إلى تحليل أهم الفرص والتهديدات التسويقية المتاحة والمتوقعة أمام المشروع، بهدف تقدير حجم الإيرادات والحصة السوقية المتوقعة أمام المشروع خلال السنوات القادمة.

● الدراسة الفنية

يتم التنسيق الكامل مع العميل لتزويدنا بكافة البيانات والمعلومات اللازمة لإعداد الدراسة الفنية والتي تشمل دراسة الشروط والمتطلبات الفنية والنظامية التي تتطلبها الجهات ذات العلاقة. وتقدير التكاليف الاستثمارية وتشمل التكاليف الإنشائية، تكلفة شراء الأصول الثابتة من أجهزة ومعدات وأثاث، إضافة إلى مصاريف ما قبل التشغيل وكذلك متطلبات رأس المال العامل للمشروع. كما تشمل الدراسة الفنية توضيح الهيكل التنظيمي المقترح للمشروع واحتياجاته من القوى العاملة خلال فترة المشروع، وتقدير مصاريف التشغيل (الرواتب والأجور، المصاريف الاستهلاكية، الصيانة والتشغيل، والمصروفات الأخرى)، وكذلك تقدير الفترة الزمنية اللازمة لتأسيس المشروع وبدء تشغيله.

● الدراسة المالية

نقوم بإعداد الدراسة المالية للمشروع للتعرف على مدى جدوى المشروع اقتصادياً وذلك بعد الأخذ في الاعتبار التنبؤات المالية المستقبلية المتعلقة بحساب الأرباح والخسائر والموازنة التقديرية للمشروع خلال فترة عمر المشروع وذلك على حسب نتائج دراسة السوق والدراسة الفنية التي تم إعدادها مسبقاً. كما تشمل الدراسة المالية إعداد القوائم المالية التقديرية للمشروع وتشمل: قائمة الدخل التقديرية، قائمة المركز المالي التقديرية، قائمة التدفقات النقدية التقديرية. كما ستغطي الدراسة المالية أهم المؤشرات المالية وشرح موجز لأهم النتائج والمؤشرات المالية.

● نتائج الجدوى الاقتصادية

بناءً على نتائج دراسة المشروع المقترح، يتم احتساب المؤشرات المالية التي توضح جدوى المشروع الاقتصادية والمالية وتشمل تحليل التدفقات النقدية للمشروع واحتساب مؤشرات جدوى المشروع (معدل العائد الداخلي وفترة الاسترداد وصافي القيمة الحالية) يضاف إلى ذلك تحليل الحساسية لقياس مدى حساسية المشروع للتغيرات في أهم بنود التكلفة والإيراد.

إعداد خطط العمل والتخطيط المالي

تشتمل عملية إعادة الهيكلة على العديد من العمليات والمهام ومنها:

● تحليل أداء الشركة

يتم تزويد إدارة الشركة بقائمة البيانات المطلوبة لتجميع وتحليل البيانات التي تعكس أداء الشركة من النواحي التشغيلية والمالية ومؤشرات الأداء الاستراتيجية التي تعكس الأداء الكلي للشركة.

● تحليل مؤشرات السوق والقطاع

تحليل أهم مؤشرات السوق والقطاع في المملكة حسب البيانات والإحصائيات الرسمية المتوفرة بهدف استطلاع مؤشرات القطاع للفترة القادمة والانعكاسات المحتملة لذلك على الشركة وأدائها المستقبلي.

● التحليل الاستراتيجي الرباعي

بناء على تحليل مؤشرات الشركة والقطاع سيتم إعداد التحليل الاستراتيجي الرباعي (SWOT) لتحديد نقاط القوة والضعف والفرص والتهديدات التي تواجه الشركة خلال فترة الخطة.

● تحديد مؤشرات الأداء الرئيسية

بناء على نتائج تحليل مؤشرات الشركة والقطاع والتحليل الاستراتيجي الرباعي يتم تحديد أهم مؤشرات الأداء الرئيسية للشركة (KPIs) والتي يتم الاعتماد عليها لوضع مستهدفات الأداء للشركة.

● وضع مستهدفات الأداء للشركة

بناء على تحليل مؤشرات الشركة والقطاع سيتم إعداد التحليل الاستراتيجي الرباعي (SWOT) لتحديد نقاط القوة والضعف والفرص والتهديدات التي تواجه الشركة خلال فترة الخطة.

● الخطة المالية للسنوات القادمة

سيتم إعداد الخطة المالية متضمنة القوائم المالية التقديرية للسنوات الخمس القادمة والتي تشمل: قائمة الدخل السنوية التقديرية، قائمة المركز المالي التقديرية، قائمة التدفقات النقدية التقديرية.



مجلس ادارة أموال المالية

علي صالح الحميدان



عضو مجلس الإدارة

يمتلك الأستاذ/ علي صالح الحميدان خبرة عملية تزيد عن 17 عاماً ويعتبر من رواد الأعمال الشباب حيث أسسه وساهم في تأسيس العديد من الشركات الريادية. بدأ أ. علي حياته العملية في مجال الأبحاث والدراسات لإحدى شركات مجموعة زينيل ومن ثم انتقل لريادة الأعمال وأسس العديد من الشركات في مجالات الخدمات مثل برو ماركيتينج وصميم وروافد العقارية ورييون لخدمات التفليف وشركة هوية صالياً العربية في مجال التسويق والاتصال والتي يشغل منصب رئيس مجلس إدارتها والرئيس التنفيذي. كما حالياً محاضر غير متفرغ في جامعة الملك فهد يعمل للبتروول والمعادن. أ. علي حاصل على بكالوريوس في التسويق عام 2007 من جامعة الملك فهد للبتروول والمعادن وماجستير في إدارة الأعمال عام 2010 من جامعة برادفورد في بريطانيا عام 2010.

عزام محمد أبو هدهود



عضو مجلس الإدارة

يمتلك الأستاذ/ عزام محمد أبو هدهود خبرة عملية عاماً عمل خلالها في القطاع البنكي في تزايد عن 32 الأردن ومن ثم شركة الاتصالات السعودية وعدد من الشركات الاستثمارية. بدأ أ. عزام حياته العملية في بنك الإسكان في الأردن ومن ثم انتقل للعمل في المملكة العربية السعودية على ضمن مشروع خصصة للاتصالات السعودية ومن ثم انتقل للعمل في شركات عاماً بمنصب استثمائية حيث عمل لمدة تزيد عن 12 الرئيس التنفيذي للمالية في شركة أمالك الوطنية وحالياً يعمل بمنصب الرئيس التنفيذي للمالية في الشركة الخماسية لألعالف والإنتاج الحيواني. أ. عزام حاصل على بكالوريوس في المحاسبة والمالية عام 1992 وشهادة المحاسب من الولايات المتحدة الأمريكية CPA المعتمد Ruskin Anglia وماجستير في إدارة الأعمال من جامعة في بريطانيا

علي مفرح الزهراني



عضو مجلس الإدارة

يمتلك الأستاذ/ علي مفرح الزهراني خبرة عملية تزيد عن 28 عاماً عمل خلالها في شركة أرامكو والعديد من المناصب في مؤسسات سوق مالية. بدأ أ. علي حياته العملية في شركة أرامكو السعودية ولمدة 14 عاماً كما أنشأ شركته الخاصة في مجال التدريب المتخصص في مجال الأعمال. بعدها انتقل إلى العمل في مؤسسات السوق المالية في مجال إدارة الأصول والاستشارات المالية والإدارة التنفيذية. حيث عمل بمنصب الرئيس التنفيذي لإحدى مؤسسات السوق وحالياً يعمل أ. علي كمستشار ورئيس اللجنة المالية التنفيذية لشركة الفرسان العربية والتي لديها استثمارات كبرى في مجال التطوير العقاري. أ. علي حاصل على بكالوريوس في العلوم عام 1995 وماجستير في إدارة الأعمال عام 2014 من جامعة ليستر في بريطانيا. ولديه العديد من الشهادات المهنية في التدريب والتعامل في الأوراق المالية وإدارة الأصول

محمود أحمد السيد



رئيس مجلس الادارة والرئيس التنفيذي

يمتلك الأستاذ/ محمود أحمد السيد خبرة عملية تزيد عن 28 عاماً. آخر 7 سنوات منها عمل بمنصب الرئيس التنفيذي لشركة أموال المالية. قبل ذلك عمل لمدة زادت عن 8 سنوات كنائب الرئيس لإدارة الاستراتيجية في مجموعة الزامل القابضة. وعمل أيضاً لمدة 9 سنوات كمستشار خارجي في شركات استشارية مختلفة كانت آخرها شركة ديلاويت العالمية. قام أ. محمود خال خبرته العملية بهندسة وترتيب العديد من الصفقات الناجحة في مجال الاندماج والاستحواذ. أ. محمود حاصل على بكالوريوس في الاقتصاد والعلوم الإدارية عام 1992 وماجستير في إدارة الأعمال من الجامعة الأردنية عام 1995. ولديه العديد من الشهادات المهنية في الاستشارات وإدارة المشاريع وتطبيق الاستراتيجية كما أنهى برنامج لإدارة العليا في مجال الاستراتيجية من جامعة لندن

(لأدارة الأعمال). (London Business School)

فريق العمل

تحتضن أموال مجموعة من الخبراء والمستشارين المتميزين بخبراتهم المتخصصة والمتراكمة التي تم اكتسابها من خلال عملهم في أكبر المؤسسات المهنية العالمية والمحلية ففي أموال تجد من هم



قادرون... على تقديم المشورة المتخصصة في مجالات التمويل والاستشارات المالية.

مبدعون.. في تقديم الخدمات الاستشارية المتعلقة بمختلف المجالات والقطاعات.

متميزون بعلاقاتهم مع العديد من الجهات الرائدة في كل من القطاع الخاص والعام.

مبهورون بقدرتهم على ابتكار الحلول المالية لمساعدة العملاء في تطوير أعمالهم.

متواصلون... مبتسمون... قريبون... دوماً

ابرز قصص النجاح في ترتيب عمليات الاندماج والاستحواذ

<p>بنية Pende</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل مجموعة صافولا (بنده)، للاستحواذ على أصول عقارية مملوكة ل للجمعية الخيرية لرعاية الايتام (إنسان).</p> <p></p>	<p>المهيذب Al Muhaidib</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل مجموعة شركات عبدالقادر المهيدب وأولاده، للاستحواذ الكلي على شركة Saudi Beo.</p> <p></p>	<p>المهيذب Al Muhaidib</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل مجموعة شركات عبدالقادر المهيدب وأولاده، للاستحواذ الكلي على شركة MITS.</p> <p></p>	<p>UCIC</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية لمصنع الباطين للكرتون لإدخال مستثمرين وبيع الشركة للشركة المتحدة لصناعة الكرتون إحدى شركات مجموعة هائل سعيد.</p> <p></p>	<p>المعجل ALMOJEL</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب صفقة لاستحواذ شركة المعجل للتجارة والمقاولات على حصة من الطرح الخاص للشركة السعودية لحلول القوى البشرية (سماسكو).</p> <p></p>	<p>اليوم</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل شركة دار اليوم للإعلام، للاستحواذ الكلي على شركة رونا.</p> <p></p>
<p>بنية Pende</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل شركة القصيم الزراعية للاستحواذ الكلي على ثلاث شركات زراعية (ليون للحزم، ألبان البندرية، ألبان المرزعة).</p> <p></p>	<p>UCIC</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب صفقة استحواذ شركة المتحدة للكرتون على شركة الكفاح للمنتجات الورقية إحدى شركات مجموعة الكفاح القابضة.</p> <p></p>	<p>الزامل الصناعية</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل شركة الزامل الصناعية، للاندماج مع مجموعة الربيع والنصار.</p> <p></p>	<p>FCU</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل مجموعة شركات راشد الراشد وأولاده، للاستحواذ على أصول عاملة في قطاع اللوجستك مملوكة لإحدى الشركات المتخصصة في المقاولات.</p> <p>أصول عاملة في قطاع اللوجستك مملوكة لإحدى الشركات المتخصصة في المقاولات</p>	<p>Bostani CHOCOLATIER</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب صفقة لبيع حصة من شركة دلا بستاني إلى صندوق متخصص تابع لشركة دراية المالية.</p> <p></p>	<p>الخليج</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب صفقة استحواذ شركة للتعليم والتدريب على حصة مسيطرة في مدارس الرقي الأهلية.</p> <p></p>

■ قصص النجاح في الطرح و الإدراج في سوق المالية

kn
شبكة المعرفة
KnowledgeNet

قامت شركة أموال بتأهيل وطرح 20% من أسهم شركة شبكة المعرفة للحاسب الآلي وتسجيل وإدراج أسهمها في السوق الموازية - نمو وبقيمة سوقية بلغت 140 مليون ريالاً سعودياً.

ميار القابضة
Mayar Holding Co.

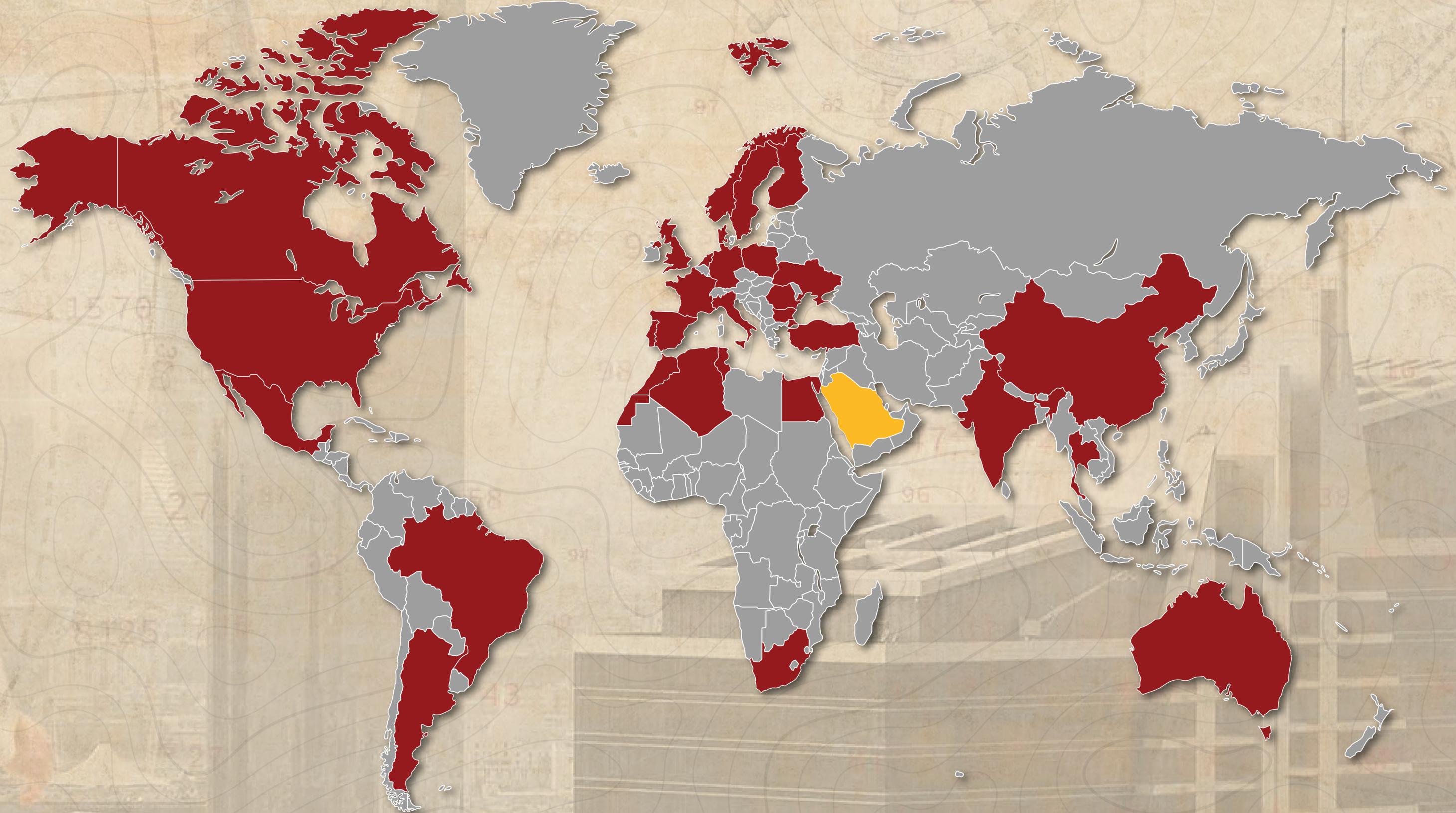
قامت شركة أموال بتأهيل وتسجيل وإدراج شركة ميار القابضة إدراجاً مباشراً في السوق الموازية - نمو وبقيمة سوقية بلغت 420 مليون ريالاً سعودياً.

أموال وبنك
OSOOLA & BAKHEET

قامت شركة أموال بتأهيل وطرح 18% من أسهم شركة أصول وبخيت الاستثمارية بعد زيادة رأس المال وتسجيل وإدراج أسهمها في السوق الموازية - نمو وبقيمة سوقية بلغت 365 مليون ريالاً سعودياً بعد زيادة رأس المال

مجموعة الأعمال المتعددة
Multi Business Group

قامت شركة أموال بتأهيل وطرح 20% من أسهم شركة مجموعة الأعمال المتعددة للمشاريع بعد زيادة رأس المال وتسجيل وإدراج أسهمها في السوق الموازية - نمو وبقيمة سوقية بلغت 225 مليون ريالاً سعودياً بعد زيادة رأس المال



أمّوال Amwala

المالية financial

شركاؤك في النجاح

7731 Al Malek Saud Road 2839 Al Murabba Dist. 12624 Riyadh-Saudi Arabia
FUTURO Tower -floor -6 Office 606

Tel: +966 (11) 2911000

7731 طريق الملك سعود 2839 حي المربع 12624 - الرياض - المملكة العربية السعودية
(برج المستقبل - الدور السادس - مكتب 606)

هاتف +966112911000