



شركاؤك في النجاح

كلمة رئيس مجلس الادارة والرئيس التنفيذي



بسم الله والصلوة والسلام على رسول الله (صلى الله عليه وسلم)، يسعدنا في أموال أن نقدم لكم في هذا الكتيب نبذة عن رؤيتنا ورسالتنا وقيمتنا في العمل وكذلك لمحة عن خدماتنا المهنية التي نفخر بتقديمها لعملائنا والتي حققنا من خلالها قصص نجاح ساهمنا في تحقيق أهداف عملائنا ورضاهن، مما عاد علينا بعلاقات مثمرة وطويلة الأمد معهم.

إن أولوياتنا هي خدمة عملائنا بأفضل طريقة وبأعلى قيمة تحقق أهدافهم، فنجاح عملائنا هو نجاحنا، لذلك نحرص على تكريس كافة جهودنا للعمل معهم بروح الفريق الواحد لتحقيق أهدافنا المشتركة، من خلال فريق عمل مؤهل واحترافي يعمل بمعايير عالمية وبهوية محلية يعكس فهم الصورة الواقعية لبيئة الأعمال في المملكة العربية السعودية والمنطقة بالإضافة إلى تميزه بخبرة عملية في فهم احتياجات العملاء وتقديم الخدمات التي تلبي تطلعاتهم.

إن الخبرات المتراكمة التي يمتلكها فريق العمل في أموال وقصص النجاح التي حققتها منذ تأسيس الشركة هي رأس مالنا الحقيقي والدافع الذي يمنحنا القوة لتحقيق مزيد من النجاحات مع عملائنا الحاليين والمستقبلين.

وفي خضم التحديات يكبر طموحنا وتتعدد فرصنا ويبرز دورنا لمساعدة عملائنا على اقتناص الفرص التي تناسبهم لتعزيز مكانتهم ونموهم بأفضل مستوى، ونتشرف في أموال بأن تكون دائمًا شركاءكم الدائمين في النجاح، آملين أن تجدوا مجموعة الحلول والاستشارات والخدمات المتميزة التي تحقق أهدافكم وأهدافنا.

محمود أحمد السيد

رئيس مجلس الادارة والرئيس التنفيذي

مع خالص تحياتي وتقديرني

من نحن

أموال المالية هي شركة ذات مسؤولية محدودة أجنبية رائدة متخصصة في تقديم الخدمات والمشورة المالية للقطاع الخاص والعام، تم تأسيسها عام 2006، وتحمل الرقم الموحد للمنشأة (7001520183) والسجل التجاري رقم (1010226453) الصادر من الرياض بتاريخ 29 ذو القعدة 1427، ويبلغ رأس مال الشركة (5,000,000) ريال سعودي. تعمل الشركة في نشاطي الترتيب والمشورة في الأوراق المالية بموجب ترخيص من هيئة السوق المالية رقم (06032-30) الصادر بالقرار رقم 2-197-2006 بتاريخ 05 أغسطس 2006) وتم البدء بمزاولة النشاط بتاريخ 02 يونيو 2007 بموجب قرار الهيئة رقم ه/ت/491، ولدى الشركة مجموعة من الخصائص تميزها وهي:

- ترخيص هيئة السوق المالية في مجال الترتيب والمشورة منذ عام 2006 الذي يؤكد الالتزام بأفضل الممارسات المهنية.
- خبرة تمتد لأكثر من 17 عام في السوق السعودي.
- نخبة من المستشارين من ذوي الخبرات العالمية والعلمية والعملية.
- مجموعة متكاملة من الخدمات المالية في مجال الترتيب والمشورة بما يلبي احتياجات وطلعات العملاء وتحقيق أهدافهم.
- قاعدة مختارة ومتخصصة من العملاء تربطنا بهم علاقات طويلة الأمد مبنية على المهنة والثقة المتبادلة.
- المرونة والأفق الواسع لمواكبة المتغيرات المحلية والدولية في إنجاز الأعمال والتواصل مع العملاء.



الرسالة

تقديم خدمات الترتيب والمشورة المالية بأعلى مستويات النزاهة والثقة والجودة والإبداع والتفوق والاحترافية والشفافية والاهتمام لتحقيق أفضل النتائج لعملائنا وبناء علاقات وثيقة وشراكات طويلة الأمد معهم بما يحقق أهدافهم ومصالحنا المشتركة.



الرؤية

أن تكون الخيار الأول لترتيب عمليات الاندماج والاستحواذ والطرح / الإدراج في السوق المالية والمشورة المالية في المملكة العربية السعودية

415.00



استراتيجية الشركة

تعتمد استراتيجية أموال على

- تنوع الخدمات وتطويرها
- الالتزام بتحقيق ما نعد به عملائنا
- فريق عمل ذو خبرة وكفاءة ونزاهة عالية
- الشراكة مع العملاء كفريق عمل واحد

الاهتمام

الاهتمام بعملائنا هو محور تركيزنا ونحرص على التواصل معهم أينما وجدوا ونسعى لإرضائهم من خلال التواصل البناء والخدمات التي ترقي لتطوراتهم وتتجاوزها.

الابداع

الابداع في تقديم حلول وأفكار مبتكرة ترقي لتطورات عملائنا من خلال الخدمات التي نقدمها، ونحرص على تطوير ذلك بشكل مستمر في ظل عالم المال الذي يعتبر التطوير أهم سماته.

التفوق

التفوق هو شعار فريق عمل أموال الذي يعتبر دعامة راسخة في عملائنا تقوم على الخبرة وروح الفريق الواحد مع عملائنا والتي تميز تاريخنا لتحقيق الأهداف المنشودة

النزاهة

النزاهة تمثل الأساس المتبين لعملنا وممارساتنا والتي لا نتنازل عنها تحت أية ظروف أو ضغوط، ولا نساوم بها مع أي طرف أو جهة أو لأي سبب كان.

الثقة

الثقة هي مفتاحنا لتعزيز مصداقيتنا ومكانتنا لدى عملائنا، وتكوين علاقات طويلة الأمد معهم.

الجودة

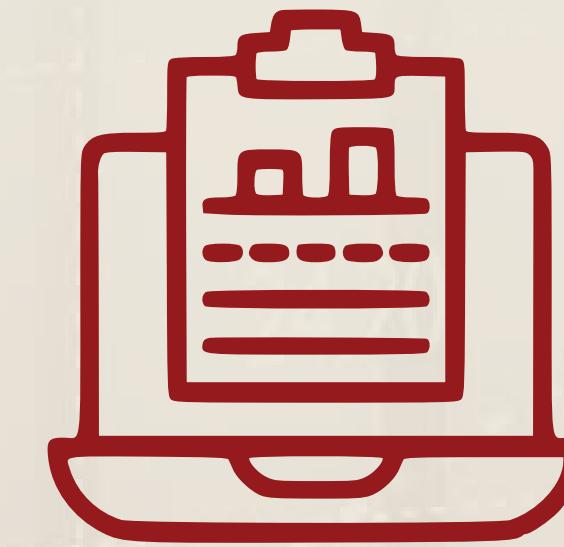
الجودة لتقديم خدماتنا بما يوازي مثيلاتها في الشركات العالمية ويشرف عليها كبار المهنيين في الشركة وتحظى بمتابعة أعلى المناصب الإدارية بما يضمن تقديم أفضل قيمة مضافة لعملائنا.

الاحترافية

الاحترافية في عملنا تتوافق مع الثقة الكبيرة التي يمنحها لنا عملاؤنا، مما يدفعنا للالتزام بأعلى مستويات الاحترافية والمهنية التي تمكنا من تقديم أفضل النتائج لعملائنا.

الشفافية

الشفافية هي أبرز ملامح علاقتنا مع عملائنا، شركائنا، موظفينا، وقناعتنا بأهمية بناء علاقات طويلة الأمد معهم يجعلنا نتفانى في العمل والحرص على التعامل بأعلى مستويات الوضوح والشفافية.



خدماتنا المالية

تقدم أموال مجموعة متكاملة من الخدمات المالية المتميزة لعملائها وتتوفر حزمة متنوعة من الحلول المالية التي تجمع بين المهنية والابتكار والتي تتناسب مع تطلعات العملاء مما جعلها من الشركات الرائدة في سوق الخدمات المالية.

الطرح والإدراج في سوق الموازية (نمو)

لدى أموال الكفاءة والخبرة لتأهيل الشركات للطرح والإدراج في السوق الموازية (نمو)، وتعتمد منهجية الشركة على مراحل وكما يلي:

• الدراسة التشخيصية

سيتم خلال الدراسة التشخيصية تحليل وتقدير الوضع التنظيمي والإداري والمالي للشركة بهدف الوقوف والتعرف على نقاط الضعف والقوة والعمل على تأهيلها داخلياً بشكل يتناسب مع متطلبات إدراجها في سوق الأسهم الموازية - نمو. ويشمل ذلك الحكومة والجوانب الإدارية والتنظيمية، والجوانب المالية والقانونية والنظمية.

• استكمال متطلبات التأهيل

سيتم متابعة تنفيذ الحلول والتوصيات الناتجة عن الدراسة التشخيصية بهدف تأهيل الشركة داخلياً وفقاً لمتطلبات الطرح/ الإدراج في السوق المالية مثل متطلبات الحكومة، والتنظيم الإداري والجوانب المالية واستكمال المتطلبات القانونية والنظمية المتعلقة بالشركة أو الشركاء.

• التقييم المالي

سيتم القيام بالتقييم المالي للتوصيل إلى القيمة العادلة لحقوق الملكية في الشركة باستخدام مجموعة من طرق التقييم المعترف عليها حسب ملامحها لنشاط الشركة ووضعها المالي. للقيام بعملية التقييم سيتم تحليل القوائم المالية للشركة محل التقييم للسنوات الخمس الماضية إضافة للموازنة التقديرية للأعوام الخمس القادمة.

• إعداد مستندات الطرح/ الإدراج

سيتم إعداد ملف الطرح/ الإدراج حسب متطلبات المبنية الواردة في لائحة طرح الأوراق المالية والالتزامات المستمرة وكذلك قواعد الإدراج الصادرة عن مجموعة تداول السعودية. حيث سيشمل ذلك إعداد نشرة الإصدار/ مستند التسجيل بما يتناسب مع استراتيجية الطرح/ الإدراج التي يتبعها العميل واستكمال جميع المستندات المطلوبة للملف وتقديمه للحصول على موافقة الهيئة وتداول للطرح/ الإدراج.

• إدارة عملية الطرح/ الإدراج

بعد الحصول على موافقة الهيئة وتداول على طلب الطرح/ إدراج الأسهم في السوق الموازية - نمو سيتم إدارة عملية الطرح/ الإدراج واستكمال إجراءات تسجيل الأسهم للبدء بالتداول بحيث يكتمل عملنا كمستشار مالي في أول يوم تداول للسهم في السوق.





ترتيب عمليات الاندماج والاستحواذ

نساعد المستثمرين وأصحاب القرار في تحديد أولوياتهم واحتياجاتهم فيما يخص عمليات الاندماج والاستحواذ سواء لترتيب الاستحواذات والاستثمارات للمستثمرين (Buy-Side) أو ترتيب دخول المستثمرين (Sell-Side) من خلال ما يلي:

• تحديد خيارات أولويات الاندماج والاستحواذ

يتم تحديد خيارات أولويات الاندماج والاستحواذ بناءً على الاجتماع بالعميل والعرض الذهني لتقييم الخيارات المتاحة والتي تحقق أهداف العميل بأفضل طريقة وبكفاءة وفعالية. ويشمل ذلك إما خيارات الاستثمار وأهم معالم الصفقة للاستحواذات أو خيارات التخارج وإدخال مستثمرين.

• التواصل مع المستثمرين المحتملين

الاعتماد على علاقتنا في قطاع الأعمال للتواصل مع المستثمرين المستهدفين لفرصة الاستثمارية سواء من عملاء أموال أو جهات أخرى يتم استهدافها بشكل محدد حسب معطيات الفرصة الاستثمارية والصفقة المستهدفة بما يحقق أهداف عمالئنا ويلبي تطلعاتهم.

• إعداد المستندات والتحليلات المالية

نقوم بإعداد الوصف الترويجي (Teaser) ومذكرة المعلومات الافتراضية (Virtual Data room) وتجهيز غرفة المعلومات (Information Memorandum) وتحليل معلومات الفرصة الاستثمارية لتقديم المشورة لعمالئنا فيما يتعلق بقيمة الصفقة وشروطها التجارية.

• تقديم المشورة للتفاوض

نقدم الدعم والمشورة لعمالئنا للتفاوض على أفضل قيمة وشروط للصفقة بما يحقق أهدافهم. كما ونساعدهم في إيجاد حلول مبتكرة لتجاوز نقاط الخلاف في التفاوض بما يسهل تنفيذ الصفقة بصورة سلسة من خلال إضفاء أجواء إيجابية خلال مراحل التفاوض.



الطرح الخاص والترويج للمشاريع

تشتمل عملية الطرح والترويج على العديد من العمليات والمهام ومنها:

- **إعداد مذكرة الطرح الخاص**

إعداد مذكرة الطرح الخاص وكافة المستندات الأخرى التي يتطلبها الطرح واللوائح التنظيمية للحصول على الموافقات النظامية المطلوبة.

- **الحصول على الموافقات المطلوبة**

تجهيز المستندات المطلوبة والتقدم إلى هيئة السوق المالية للحصول على الموافقات المطلوبة قبل البدء بتنفيذ الطرح الخاص وعرض الفرص الاستثمارية على المستثمرين المستهدفين.

- **ترويج الطرح للمستثمرين**

ترويج الطرح بما في ذلك إعطاء المشورة للعملاء أثناء فترة التفاوض.

- **ادارة الطرح لإنهاه بنجاح**

التواصل مع المستثمرين المستهدفين وعرض الفرصة عليهم واستقبال طلبات الاستثمار وتجميعها حتى اكتمال الطرح بنجاح.



التقييم المالي للشركات

يغطي نطاق الأعمال للتقييم المالي لحقوق الملكية الجوانب التالية:

● الحصول على البيانات المطلوبة

للقىام بأعمال التقييم المالي للوصول إلى القيمة العادلة لحقوق الملكية يتم الاعتماد على المستندات والبيانات التي يتم تزويدنا بها من قبل العميل عن الشركة، وتشمل القوائم المالية للسنوات الماضية للشركة، إضافة إلى القوائم الداخلية حتى تاريخ بدء التقييم، مؤشرات الأداء خلال السنوات الخمس الماضية، الخطة المستقبلية للخمسة سنوات القادمة، توزيع الإيرادات ومصادرها وتطورها، الهيكل التنظيمي وتوزيعقوى البشرية، التراخيص والوثائق الرسمية لعمارة العمل، أي بيانات أخرى قد تتطابقها أعمال التقييم المالي.

● الدراسة المالية

تغطي الدراسة المالية تحليل الأداء المالي للشركة محل التقييم خلال الفترة الماضية، تحليل القوائم المالية الرئيسية وribحتها خلال الفترة الماضية وتحليل أهم مؤشراتها المالية، تحليل خطة الشركة والتقديرات المالية للسنوات الخمس القادمة بم فيها الموازنة التقديرية للأعوام الخمس القادمة، متضمنة حساب الأرباح والخسائر المتوقعة، المركز العالمي التقديرى، قائمة التدفقات النقدية المتوقعة.



● التقييم بطرق التقييم المختلفة

ستتم الاعتماد على مجموعة من طرق التقييم المتعارف عليها بفرض التعرف على القيمة العادلة لحقوق الملكية في الشركة، وذلك بحسب وملاءمتها للنشاط وطبيعة الشركة محل التقييم. تشتمل الطرق التي يتم استخدامها طريقة مضاعف الربحية (P/E)، طريقة مضاعف القيمة الدفترية (P/B)، القيمة الدفترية المعدلة (Adjusted Book Value)، التدفقات النقدية المخصومة (Discounted Cash Flow)، أي طرق أخرى مناسبة لوضع الشركات محل التقييم.

● إعداد تقرير التقييم المالي

يتم إعداد تقرير التقييم المالي للشركة محل التقييم، والذي يشمل نبذة عن الأداء المالي التاريخي للشركة، نتائج الدراسة المالية متضمنة الافتراضات ومصادرها التي تم استخدامها لإعداد التنبؤات للقوائم المالية والتدفقات النقدية المستقبلية للشركة، ملخص طرق التقييم الملائمة لوضع الشركة والمنهج المتبع لكل منها، تحديد القيمة العادلة لحقوق الملكية في الشركة حسب طرق التقييم المختلفة، النتائج والتوصيات للتقييم المالي. كما يتم استعراض ومناقشة نتائج التقييم المالي مع العميل

دراسات الجدوى (للمشاريع الجديدة والتوسيعات)

يتم إعداد دراسة جدوى اقتصادية للتعرف على الجدوى الاقتصادية للمشروع من خلال ما يلي:

● دراسة السوق

يتم إعداد دراسة السوق لتوضيح الوصف العام للمشروع ومبرراته وأهدافه وتحليل أهم العوامل المؤثرة في الطلب الحالية والمتواعدة على خدمات المشروع. ودراسة طبيعة وظروف المنافسة الحالية، وتحديد أهم المزايا التنافسية التي ينبغي تقديمها للحصول على الإيرادات المتوقعة خلال الخمس سنوات القادمة. إضافة إلى تحليل أهم الفرص والتهديدات التسويقية المتاحة والمتواعدة أمام المشروع، بهدف تقدير حجم الإيرادات والحصة السوقية المتوقعة أمام المشروع خلال السنوات القادمة.

● الدراسة الفنية

يتم التنسيق الكامل مع العميل لتزويدهنا بكافة البيانات والمعلومات اللازمة لإعداد الدراسة الفنية والتي تشمل دراسة الشروط والمتطلبات الفنية والتنظيمية التي تتطلبها الجهات ذات العلاقة. وتقدير التكاليف الاستثمارية وتشمل التكاليف الإنسانية، تكلفة شراء الأصول الثابتة من أجهزة ومعدات وأثاث، إضافة إلى مصاريف ما قبل التشغيل وكذلك متطلبات رأس المال العامل للمشروع. كما تشمل الدراسة الفنية توضيح الهيكل التنظيمي المقترن للمشروع واحتياجاته من القوى العاملة خلال فترة المشروع، وتقدير مصاريف التشغيل (الرواتب والأجور، المصاريف الاستهلاكية، الصيانة والتشغيل، والمصروفات الأخرى)، وكذلك تقدير الفترة الزمنية الازمة لتأسيس المشروع وبعد تشغيله.

● الدراسة المالية

نقوم بإعداد الدراسة المالية للمشروع للتعرف على مدى جدوى المشروع اقتصادياً وذلك بعد الأخذ في الاعتبار التنبؤات المالية المستقبلية المتعلقة بحساب الأرباح والخسائر والموازنة التقديرية للمشروع خلال فترة عمر المشروع وذلك على حسب نتائج دراسة السوق والدراسة الفنية التي تم اعدادها مسبقاً. كما تشمل الدراسة المالية إعداد القوائم المالية التقديرية للمشروع وتشمل: قائمة الدخل التقديرية، قائمة المركز المالي التقديرية، قائمة التدفقات النقدية التقديرية. كما ستفطري الدراسة المالية وشرح موجز لأهم النتائج والمؤشرات المالية.

● نتائج الجدوى الاقتصادية

بناءً على نتائج دراسة المشروع المقترن، يتم احتساب المؤشرات المالية التي توضح جدوى المشروع الاقتصادية والمالية وتشمل تحليل التدفقات النقدية للمشروع واحتساب مؤشرات جدوى المشروع (معدل العائد الداخلي وفترة الاسترداد وصافي القيمة الحالية) يضاف إلى ذلك تحليل الحساسية لقياس مدى حساسية المشروع للتغيرات في أهم بنود التكلفة والإيراد.

إعداد خطط العمل والتخطيط المالي

تشتمل عملية إعادة الهيكلة على العديد من العمليات والمهام ومنها:

● تحليل أداء الشركة

يتم تزويد إدارة الشركة بقائمة البيانات المطلوبة لتجميع وتحليل البيانات التي تعكس أداء الشركة من النواحي التشغيلية والمالية ومؤشرات الأداء الاستراتيجية التي تعكس الأداء الكلي للشركة.

● تحليل مؤشرات السوق والقطاع

تحليل أهم مؤشرات السوق والقطاع في المملكة حسب البيانات والإحصائيات الرسمية المتوفرة بهدف استطلاع مؤشرات القطاع للفترة القادمة والانعكاسات المحتملة لذلك على الشركة وأدائها المستقبلي.

● التحليل الاستراتيجي الرباعي

بناءً على تحليل مؤشرات الشركة والقطاع سيتم إعداد التحليل الاستراتيجي الرباعي (SWOT) لتحديد نقاط القوة والضعف والفرص والتهديدات التي تواجه الشركة خلال فترة الخطة.

● تحديد مؤشرات الأداء الرئيسية

بناءً على نتائج تحليل مؤشرات الشركة والقطاع والتحليل الاستراتيجي الرباعي يتم تحديد أهم مؤشرات الأداء الرئيسية للشركة (KPIs) والتي يتم الاعتماد عليها لوضع مستهدفات الأداء للشركة.

● وضع مستهدفات الأداء للشركة

بناءً على التحليلات السابقة ومؤشرات الأداء الرئيسية للشركة سيتم وضع مستهدفات الأداء خلال فترة الخطة ليتم متابعة الأداء الاستراتيجي بموجتها.

● الخطة المالية للسنوات القادمة

سيتم إعداد الخطة المالية متضمنة القوائم المالية التقديرية للسنوات الخمس القادمة والتي تشمل: قائمة الدخل السنوية التقديرية، قائمة المركز المالي التقديرية، قائمة التدفقات النقدية التقديرية.



مجلس ادارة أموال المالية

علي صالح الحميدان



عضو مجلس الادارة

يمتلك الأستاذ / علي صالح الحميدان خبرة عملية تزيد عن 17 عاماً ويعتبر من رواد الأعمال الشباب حيث أسسه وساهم في تأسيس العديد من الشركات الريادية. بدأ أ. علي حياته العملية في مجال الأبحاث والدراسات لاحظ شركات مجموعة زينيل ومن ثم انتقل لريادة الأعمال وأسس العديد من الشركات في مجالات الخدمات مثل برو ماركتنج وصميم ورافد العقارية وربيون لخدمات التغليف وشركة هوية طاليا العربية في مجال التسويق والاتصال والتي يشغل منصب رئيس مجلس إدارتها والرئيس التنفيذي. كما حالياً محاضر غير متفرغ في جامعة الملك فهد يعمل للبترول والمعادن. أ. علي حاصل على بكالوريوس في التسويق عام 2007 من جامعة الملك فهد للبترول والمعادن وماجستير في إدارة الأعمال عام 2010 من جامعة برادفورد في بريطانيا.

عزم محمد أبو هدهود



عضو مجلس الادارة

يمتلك الأستاذ / عزم محمد أبو هدهود خبرة عملية تزيد عن 32 عاماً عمل خلالها في القطاع البنكي في الأردن ومن ثم شركة الاتصالات السعودية وعدة من الشركات الاستثمارية. بدأ أ. عزم حياته العملية في بنك الإسكان في الأردن ومن ثم انتقل للعمل في المملكة العربية السعودية على ضمن مشروع خصصة للاتصالات السعودية ومن ثم انتقل للعمل في شركات عاماً بمنصب استثمارية حيث عمل لمدة تزيد عن 12 الرئيس التنفيذي للمالية في شركة أمالك الوطنية وحالياً يعمل بمنصب الرئيس التنفيذي للشركة الخامسة للاعلاف والإنتاج الحيواني. أ. عزم حاصل على بكالوريوس في المحاسبة والمالية عام 1992 وشهادة المحاسب المعتمد CPA من الولايات المتحدة الأمريكية وماجستير في إدارة الأعمال من جامعة Ruskin Anglia في بريطانيا.

علي مفرج الزهراني



عضو مجلس الادارة

يمتلك الأستاذ / علي مفرج الزهراني خبرة عملية تزيد عن 28 عاماً عمل خلالها في شركة أرامكو والعديد من المناصب في مؤسسات سوق مالية. بدأ أ. علي حياته العملية في شركة أرامكو السعودية ولمدة 14 عاماً كما أنشأ شركته الخاصة في مجال التدريب المتخصص في مجال الأعمال. بعدها انتقل إلى العمل في مؤسسات السوق المالية في مجال إدارة الأصول والاستشارات المالية والإدارة التنفيذية، حيث عمل بمنصب الرئيس التنفيذي لإحدى مؤسسات السوق. حالياً يعمل أ. علي كمستشار ورئيس اللجنة المالية التنفيذية لشركة الفرسان العربية والتي لديها استثمارات كبيرة في مجال التطوير العقاري. أ. علي حاصل على بكالوريوس في العلوم عام 1995 وماجستير في إدارة الأعمال عام 2014 من جامعة لستر في بريطانيا. ولديه العديد من الشهادات المهنية في التدريب والتعامل في الأوراق المالية وإدارة الأصول.

محمود أحمد السيد



رئيس مجلس الادارة والرئيس التنفيذي

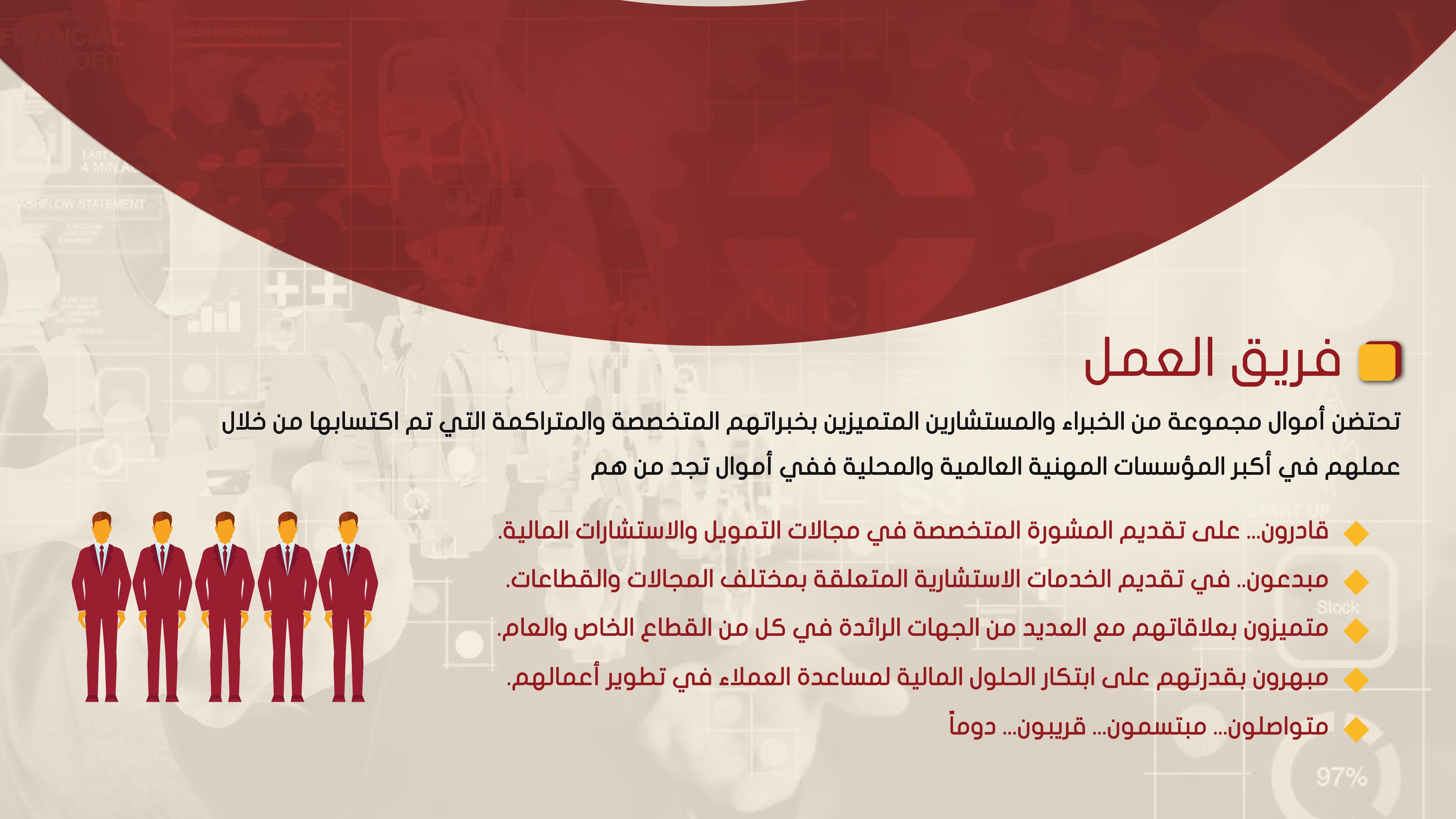
يمتلك الأستاذ / محمود أحمد السيد خبرة عملية تزيد عن 28 عاماً، آخر 7 سنوات منها عمل بمنصب الرئيس التنفيذي لشركة أموال المالية. قبل ذلك عمل لمدة زادت عن 8 سنوات كنائب الرئيس للإدارة الاستراتيجية في مجموعة الزامل القابضة. وعمل أيضاً لمدة 9 سنوات كمستشار خارجي في شركات مختلفة كانت آخرها شركة ديلويت الاستشارية العالمية. قام أ. محمود خلال خبرته العملية بهندسة وترتيب العديد من الصفقات الناجحة في مجال الاندماج والاستحواذ. أ. محمود حاصل على بكالوريوس في الاقتصاد والعلوم الإدارية عام 1992 وماجستير في إدارة الأعمال من الجامعة الأردنية عام 1995، ولديها العديد من الشهادات المهنية في الاستشارات وإدارة المشاريع وتطبيق الاستراتيجية كما أنهى برنامج الإدارة العليا في مجال الاستراتيجية من جامعة لندن (London Business School) للأدارة الأعمال).

فريق العمل

تحتضن أموال مجموعة من الخبراء والمستشارين المتميزين المتخصصة والمترافقية التي تم اكتسابها من خلال عملهم في أكبر المؤسسات المهنية العالمية والمحلية ففي أموال تجد من هم



- قادرُون... على تقديم المشورة المتخصصة في مجالات التمويل والاستشارات المالية.
- مبدعون... في تقديم الخدمات الاستشارية المتعلقة بمختلف المجالات والقطاعات.
- متميّزون بعلاقاتهم مع العديد من الجهات الرائدة في كل من القطاع الخاص والعام.
- مبهرون بقدراتهم على ابتكار الحلول المالية لمساعدة العملاء في تطوير أعمالهم.
- متواصلون... مبتسمون... قريبون... دوماً



ابرز قصص النجاح في ترتيب عمليات الاندماج والاستحواذ

 <p>بندة</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل مجموعة صافولا (بندة)، للاستحواذ على أصول عقارية مملوكة ل الجمعية الخيرية لرعاية الابناء (إنسان).</p> <p></p>	 <p>المهيدب</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل مجموعة شركات عبدالقادر المهيدب وأولاده، للاستحواذ الكلي على شركة Saudi Bea.</p> <p></p>	 <p>المهيدب</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل مجموعة شركات عبدالقادر المهيدب وأولاده، للاستحواذ الكلي على شركة MITS.</p> <p></p>	 <p>UCIC</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل منصةاليابطين للكرتون لإدخال مستثمرين وبيع الشركة للشركة المتقدمة لصناعة الكرتون إحدى شركات مجموعة هال سعيد.</p> <p></p>	 <p>المعدل</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب صفقة لاستحواذ شركة المعجل للتجارة والمقاولات على حصة من الطرح الخاص للشركة السعودية لحلول القوى البشرية (سماسكو).</p> <p></p>	 <p>اليوم</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل شركة دار اليوم للإعلام، للاستحواذ الكلي على شركة روناء للإعلام المتخصص.</p> <p></p>
 <p>الكندي</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل شركة القصيم الزراعية للاستحواذ الكلي على ثلث شركات زراعية (البون للحزم، أبيان البندية، البان المزرعة).</p> <p>  </p>	 <p>UCIC</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب صفقة لاستحواذ شركة المتنفذة للكرتون على شركة الكفاج للمنتجات الورقية إحدى شركات مجموعة الزامل الصناعية، للاندماج مع مجموعة الريبيعة والنثار.</p> <p></p>	 <p>راغب و ناصر</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب عملية ل شركة راشد الراسد وأولاده، للاستحواذ على أصول عاملة في قطاع اللوجستيك مملوكة لإحدى الشركات المتخصصة في المقاولات.</p> <p> <small>أموال عاملة هي قطاع اللوجستيك مملوكة لإحدى الشركات المتخصصة في المقاولات</small></p>	 <p>Bostani CHOCOLATIER</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب صفقة لبيع حصة من شركة حلا بستانى إلى صندوق متخصص تابع لشركة دراية المالية.</p> <p></p>	 <p>الخليج</p> <p>قامت شركة أموال بترتيب صفقة لاستحواذ شركة للتعليم والتدريب على حصة مسيطرة في مدارس الرفقى الأهلية.</p> <p> <small>مدارس الرفقى الأهلية</small></p>	

قصص النجاح في الطرح و الإدراج في سوق المال



قامت شركة أموال بتأهيل وطرح 20% من أسهم شركة شبكة المعرفة للحاسب الآلي وتسجيل وإدراج أسهمها في السوق الموازية - نمو وبقيمة سوقية بلغت 140 مليون ريال سعودياً.



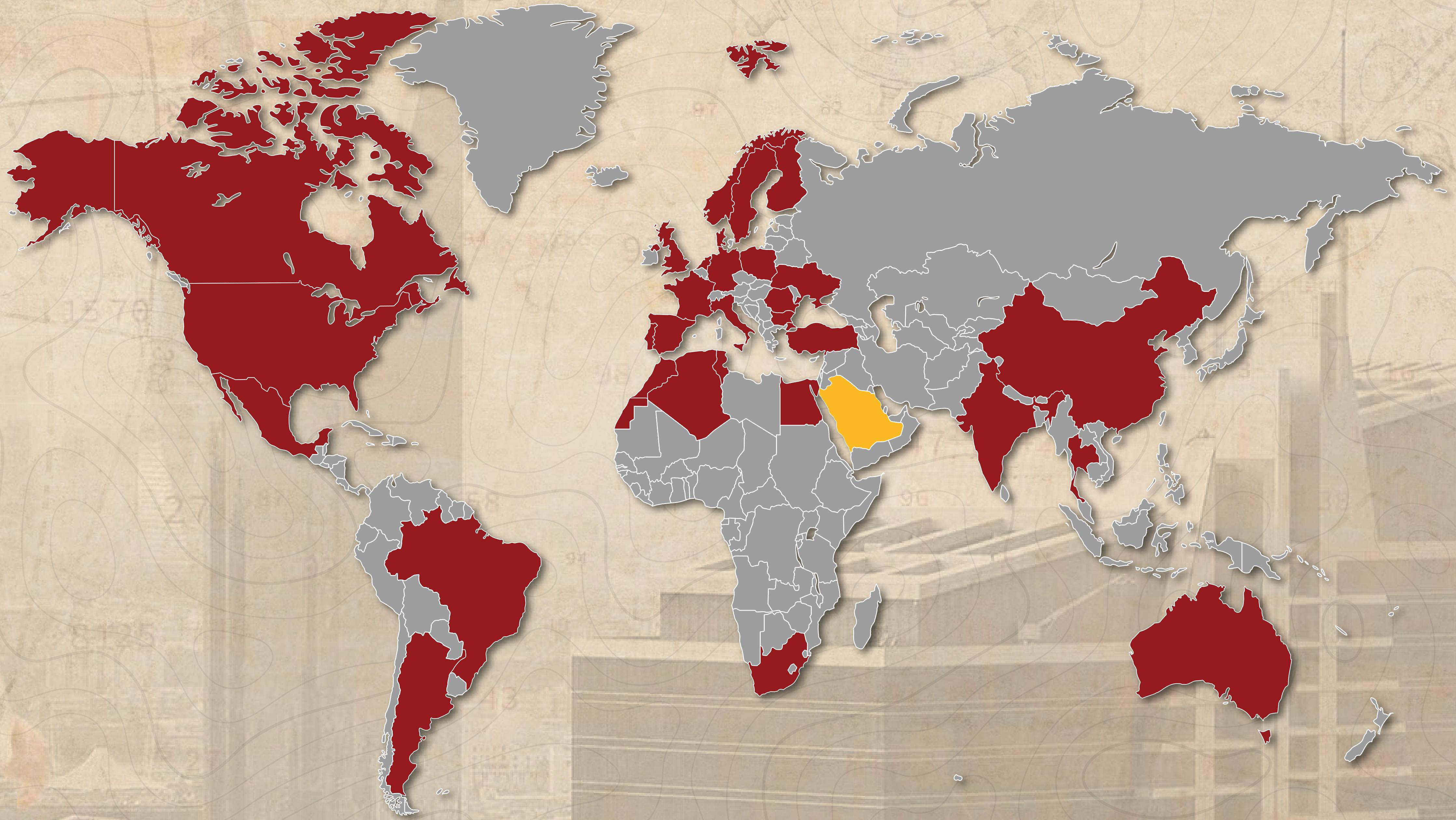
قامت شركة أموال بتأهيل وتسجيل وإدراج شركة مiar القابضة إدراجاً مباشراً في السوق الموازية - نمو وبقيمة سوقية بلغت 420 مليون ريال سعودياً.



قامت شركة أموال بتأهيل وطرح 18% من أسهم شركة أصول وبخث الاستثمارية بعد زيادة رأس المال وتسجيل وإدراج أسهمها في السوق الموازية - نمو وبقيمة سوقية بلغت 365 مليون ريال سعودياً بعد زيادة رأس المال



قامت شركة أموال بتأهيل وطرح 20% من أسهم شركة مجموعة الأعمال المتعددة للأعمال زiadah رأس المال وتسجيل وإدراج أسهمها في السوق الموازية - نمو وبقيمة سوقية بلغت 225 مليون ريال سعودياً بعد زيادة رأس المال





شركك في النجاح

 7731 Al Malek Saud Road 2839 Al Murabba Dist. 12624 Riyadh-Saudi Arabia
FUTURO Tower -Floor -6 Office 606

 Tel: +966 (11) 2911000

7731 طريق الملك سعد 2839 في المریع 12624 - الرياض - المملكة العربية السعودية
(برج المستقبل - الدور السادس - مكتب 606)

هاتف +966112911000 